

ПЕРСПЕКТИВНОЕ НАПРАВЛЕНИЕ РАСШИРЕНИЯ РОССИЙСКОГО ЭКСПОРТА СТРОИТЕЛЬНЫХ УСЛУГ

A PROMISING DIRECTION FOR THE EXPANSION OF RUSSIAN EXPORTS OF CONSTRUCTION SERVICES

V. Semenenko

Summary. The article analyzes the state and prospects of development of Russian exports of construction services. Considerable attention is paid to the dynamics and structure of Russian exports of services and the share of construction services in total exports. Special attention is paid to identifying the geographical structure of the Russian Federation's services exports, since for a number of reasons it is the geography of services exports that allows identifying possible directions for expanding the export of certain types of services. The article gives a classification of Russian exports of construction services at the present stage, which is one of the determining factors in identifying the dynamics and prospects of development of Russian exports of construction services. Special attention is paid to identifying the advantages and disadvantages of Russian exports of construction services, which are the basis for the development of promising areas of Russian exports of construction services.

Keywords: export of services, export of construction services, prospective directions of exports of construction services, the classification construction services, the geography of export of services.

Семененко Виктория Юрьевна

Аспирант, Российский университет дружбы народов
(Москва)

Viktoriya_semenenko@inbox.ru

Аннотация. В статье проведен анализ состояния и перспектив развития российского экспорта строительных услуг. Значительное внимание уделено динамике и структуре российского экспорта услуг и доли строительных услуг в общем объеме экспорта. Отдельное внимание уделяется выявлению географической структуре экспорта услуг Российской Федерации, поскольку по ряду причин именно география экспорта услуг позволяет выявить возможные направления расширения экспорта отдельных видов услуг. В статье дается классификация российского экспорта строительных услуг на современном этапе, являющаяся одним из определяющих факторов при выявлении динамики и перспектив развития российского экспорта строительных услуг. Отдельное внимание уделено выявлению преимуществ и недостатков российского экспорта строительных услуг, лежащим в основе разработок перспективных направлений российского экспорта строительных услуг.

Ключевые слова: экспорт услуг, экспорт строительных услуг, перспективные направления экспорта строительных услуг, классификация строительных услуг, география российского экспорта услуг.

Введение

Увеличение экспорта является одним из наиболее мощных факторов развития экономики. Обусловлено это тем, что во многом благодаря экспорту можно наблюдать связанные с развитием экспорта тенденции создания новых рабочих мест, развития малого и среднего бизнеса, улучшения качества продукции, применения новейших технологий и экспансию на новые рынки. Торговля услугами в Российской Федерации развивается также стремительно, как и во всем мире, опережая темпы роста торговли товарами. Такое положение обусловлено общим экономическим подъемом страны и соответствует мировым тенденциям. По данным Всероссийского научно-исследовательского конъюнктурного института, в настоящий момент Россия находится на 22-м месте по общему объему экспорта (около 60 млрд. долл.) различных услуг, что составляет около 1,4% от общемирового экспорта услуг. Что касается импорта услуг, то Россия находится на 14-м месте по импорту (около 100 млрд. долл.) услуг в мире. На рос-

сийский импорт услуг приходится около 2,5% от общемирового импорта различных видов услуг. Несмотря на стремительное развитие российского экспорта услуг, динамика его развития в разрезе видов услуг неоднозначна. Так, наблюдается глобальное расширение экспорта транспортных услуг, обеспеченных различными мерами государственной поддержки, в то время как развитие экспорта строительных услуг идет достаточно медленными темпами. В этой связи важно определение особенностей российского экспорта строительных услуг на современном этапе, выявление его преимуществ и недостатков, а также идентификация перспективных направлений расширения российского экспорта строительных услуг.

Обзор литературы

Формирование целостной и завершенной системы государственной политики связано, помимо прочего, с разработкой мероприятий, направленных на развитие различных видов экспортных услуг, являющихся мощ-

Таблица 1. Структура российского экспорта услуг 2016 и 2017 гг. (в млн. долл.,%)

Виды услуг	Экспорт			
	2016		2017	
	Млн. долл.	%	Млн. долл.	%
Всего	50554	100	42764	100
Услуги по переработке товаров, принадлежащих другим сторонам	1609	3,18	1155	2,70
Услуги по техническому обслуживанию и ремонту товаров	1543	3,05	1237	2,89
Транспортные услуги	17121	33,87	14804	34,62
Поездки	7788	15,41	7139	16,69
Строительство	3557	7,04	3247	7,59
Страхование и услуги негосударственных пенсионных фондов	384	0,76	284	0,66
Финансовые услуги	1170	2,31	875	2,05
Плата за пользование интеллектуальной собственностью	548	1,08	501	1,17
Телекоммуникационные, компьютерные и информационные услуги	3937	7,79	3408	7,97
Прочие деловые услуги	11651	23,05	9168	21,44
Услуги частным лицам и услуги в сфере культуры и отдыха	421	0,83	331	0,77
Государственные товары и услуги, не отнесенные к другим категориям	825	1,63	615	1,44

Источник: составлено автором на основе данных [5, 6].

ным стимулом развития экономики. При этом развитие экспорта строительных услуг в государственной политике должно иметь приоритет над всеми остальными направлениями развития, поскольку развитый экспорт строительных услуг служит стимулом развития всех отраслей экономики: машиностроительной отрасли, производственной отрасли, сельскохозяйственной отрасли и т.д. Так, в А. Лисов отмечает, что с 2017 года в России строительство представляет собой тот вид услуг, которому будет оказываться особая государственная поддержка при экспорте за счет принятия соответствующих мер государственной поддержки [1]. О необходимости воссоздания прежней системы экспорта строительных услуг (существовавшей во времена СССР), отвечающей современным требованиям мировой конкуренции, но не нарушающей справедливость конкурентной среды, преимущественно за счет реализации целенаправленных мер государственной поддержки, указывает заслуженный экономист России В. В. Перская [2].

В действительности воссоздание прежней системы экспорта строительных услуг имеет для страны колоссальное значение, в том числе для наращивания промышленного капитала для развития строительных и промышленных технологий внутри страны. После распада СССР отрасль промышленного строительства страны пришла в упадок, и, как отмечает О. Рубан, строительство новых машиностроительных заводов, металлургических и химических комбинатов, нефтеперерабатывающих комплексов, электростанций и аналогичных промышленных объектов стало для России штучным

продуктом, что приблизило потери промышленного капитала в стране к угрожающим — 75% [3].

В основе разработки конкретных мер государственной экспортной политики лежат комплексные исследования по проблемным вопросам. В современной отечественной научной литературе в настоящий момент отсутствуют комплексные исследования, направленные на изучение динамики и перспектив развития российского экспорта строительных услуг, однако имеются исследования, направленные на выработку эффективной экспортной политики в отношении сырьевого сектора, в которых отдельное внимание уделяется вопросу развития российского экспорта строительных услуг. В частности, Спартак А. Н., Кнобель А. Ю., Флегонтова Т. А., Исмагилова О. Д., Коваль А. А., Левашенко А. Д., Пыжиков Н. С., Снег М. Л., Хохлов А. В., Якубовский И. В. отмечают о том, что одним из перспективных направлений российского экспорта услуг (в том числе строительных) и закрепления его на перспективных рынках необходимо упрощение процесса ведения бизнеса и укрепление российской поддержки экспорта [4].

Методы и подходы

Статья базируется на комплексном подходе к проблематике исследования, поскольку охватывает широкий перечень вопросов, лежащих в основе выявления динамики и перспектив развития российского экспорта строительных услуг. Для выявления перспективных направлений развития российского рынка экспорта строи-

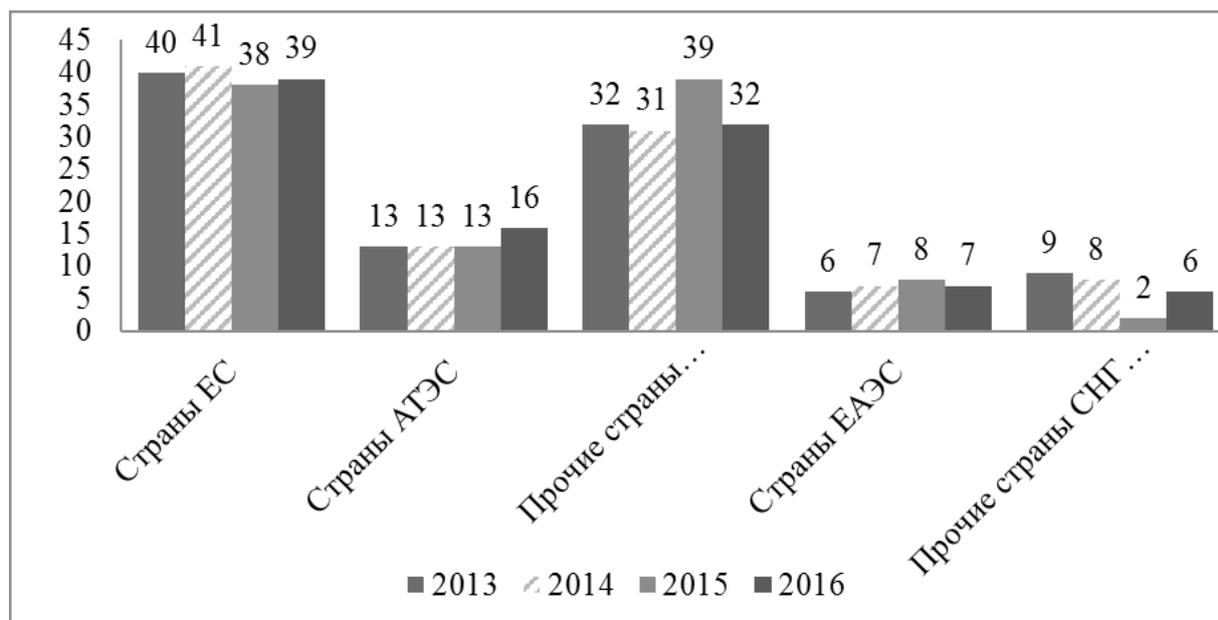


Рис. 1. Внешняя торговля РФ услугами по группам стран-партнеров (по совокупной стоимости (%)) 2013–2016 гг.

Источник: составлено автором на основе данных [6].

тельных услуг использованы методы системного анализа и синтеза, а также метод индукции.

Результаты и обсуждения

Общая характеристика российского экспорта услуг

Большая часть мирового экспорта услуг осуществляется посредством коммерческого присутствия (сбыт за рубежом услуг действующих там предприятий с иностранным участием). В Российской Федерации способ поставки коммерческого присутствия в настоящий момент не получил достаточного развития. Поставка услуг на мировой рынок напрямую связана с движением прямых иностранных инвестиций. В сфере услуг наибольшее значение приобретает функционирование транснациональных корпораций, что обусловлено формированием в секторе услуг таких ключевых факторов экономического роста, как научное знание, нематериальные формы накопления, информационные технологии. В последние несколько лет транснациональные компании начали активно проникать в высокотехнологичные, наукоемкие отрасли производства, требующие значительных капиталовложений: финансовую сферу, телекоммуникационный сектор, строительство.

В настоящий момент в российской торговле услугами преобладают транспортные услуги, на которые приходится более 34% экспорта. Строительные услуги

занимают 4 место по доле экспорта и составляют на момент 2017 года почти 8% от общей доли экспорта услуг (табл. 1).

Географическая структура торговли услугами ориентирована в большинстве на взаимодействие с резидентами стран дальнего зарубежья (рис. 1.), доля которых во внешнеторговом обороте стабильна и за последние три года держится на уровне 90%.

Как можно увидеть из представленных на рисунке 1 данных, значительная часть экспорта услуг в Российской Федерации приходится на страны Европейского Союза и составляет около 40% совокупной стоимости. Крупными потребителями российских услуг являются также страны Азиатско-Тихоокеанского экономического сотрудничества (АТЭС), доля которых в общей совокупной стоимости экспорта услуг составляет от 13 до 16%. В распределении экспорта услуг по конкретным странам лидерами являются Соединенное Королевство, Швейцария, Германия (по 7%), Соединенные Штаты Америки (6%), Турция (5%).

Анализ данных о географии и структуре позволяет сделать однозначный вывод о том, что в Российской Федерации экспорт строительных услуг развивается не так динамично, как, например, экспорт транспортных услуг, на долю которых приходится более 34% экспорта. Строительные услуги занимают лишь 4 место по доле экспорта и составляют на момент 2017 года около 8% от общей доли экспорта услуг.

Характеристика российского экспорта строительных услуг

К строительным услугам Российской Федерации, в контексте экспорта таких услуг, Центральный банк Российской Федерации относит определенный перечень строительных работ:

К строительным услугам Российской Федерации, в контексте экспорта и импорта таких услуг, понимают определенный перечень строительных работ:

- ◆ работы по сооружению строительных объектов (в том числе подготовительные работы (исследование, подготовка участка и др.);
- ◆ работы по возведению зданий и сооружению объектов гражданского строительства;
- ◆ специальные строительные работы (закладка фундамента, кровельные, бетонные работы и др.);
- ◆ монтаж оборудования (предусмотренного проектной документацией на организацию строительства);
- ◆ строительные и отделочные работы завершающего цикла;
- ◆ работы по прокладке различных коммуникаций (в том числе линий связи);
- ◆ услуги по установке оборудования телефонной сети;
- ◆ работы по ремонту зданий, помещений и сооружений (железнодорожных путей, автомагистралей, конструкций и сооружений в морских портах, аэропортах и др.) и техническому обслуживанию строительных объектов.

Кроме того, при анализе экспорта и импорта строительных услуг, в составе строительства отражается приобретение товаров и услуг хозяйствующими субъектами, ведущими строительные работы, в стране нахождения строительного объекта (строительной площадки), а также услуги, оказанные строительными квази-корпорациями (бригадами и отдельными работниками), выполнявшими заранее согласованный с заказчиком объем работ.

Кроме того, при анализе экспорта строительных услуг, в составе строительства отражается приобретение товаров и услуг хозяйствующими субъектами, ведущими строительные работы в стране нахождения строительного объекта (строительной площадки), а также услуги, оказанные строительными квази-корпорациями (бригадами и отдельными работниками), выполнявшими заранее согласованный с заказчиком объем работ.

Отнесение деятельности последних (квази-корпораций) именно к строительным услугам, а не к оплате труда, обусловлено отсутствием в основе двусторонних отношений между резидентом и нерезидентом по прин-

ципу «работодатель — работник». Категория экспорта строительных услуг дифференцируется также на строительство за рубежом и строительство в России. Под строительством за рубежом понимаются строительные работы, выполняемые строительными предприятиями-резидентами для нерезидентов за рубежом, в свою очередь, строительство в России (экспорт), включает в себя товары и услуги, приобретенные у резидентов Российской Федерации предприятиями-нерезидентами, осуществляемыми на территории России строительные работы для резидентов.

За последние несколько десятков лет перечень услуг, предлагаемых крупными международными строительными фирмами, сильно расширился и изменился. Это произошло из-за сдвигов в структуре спроса на мировом рынке. Так, из-за роста запросов клиентов многие крупные подрядные фирмы кроме строительных услуг стали предоставлять услуги по финансированию и разработке проектов, а иногда и по их эксплуатации.

К перспективным для российских строительного-подрядных организаций направлениям можно отнести трубопроводный транспорт, объекты энергетики, подземные сооружения по причине имеющихся технических наработок в области сооружения таких объектов и сравнительно дешевой рабочей силы. Но, к сожалению, данные преимущества постепенно теряются по причине увеличения цен на сырье, оборудование и материалы, и повышения зарплаты в строительном секторе. Кроме того, увеличивается разрыв по строительным и промышленным технологиям с развитыми странами.

В Советском Союзе возводились сотни масштабных, технологически сложных промышленных объектов, в том числе из разряда «впервые в мире» и были развиты все необходимые компетенции — от проектирования до строительного-монтажных и пусконаладочных работ, что делало советские строительные компании одними из самых востребованных в мире. Советские строительные компании выполняли работы в Индии, Ираке, Иране, Ливане, Канаде, Египте, Намибии, Ливии и других странах. Однако в первой половине 1990-х эта мощная система промышленного строительства была полностью разрушена. И лишь очень небольшая часть ее была использована для создания уже российской отрасли.

В настоящее время в стране относительно крупных компаний-подрядчиков, функционирующих на рынке экспорта строительных услуг, очень мало. Но и они, как правило, не обладают полным набором компетенций, присущих классическим инжиниринговым компаниям.

География стран-экспортеров российских строительных услуг также поменялась (рис. 2 и рис. 3), и в насто-

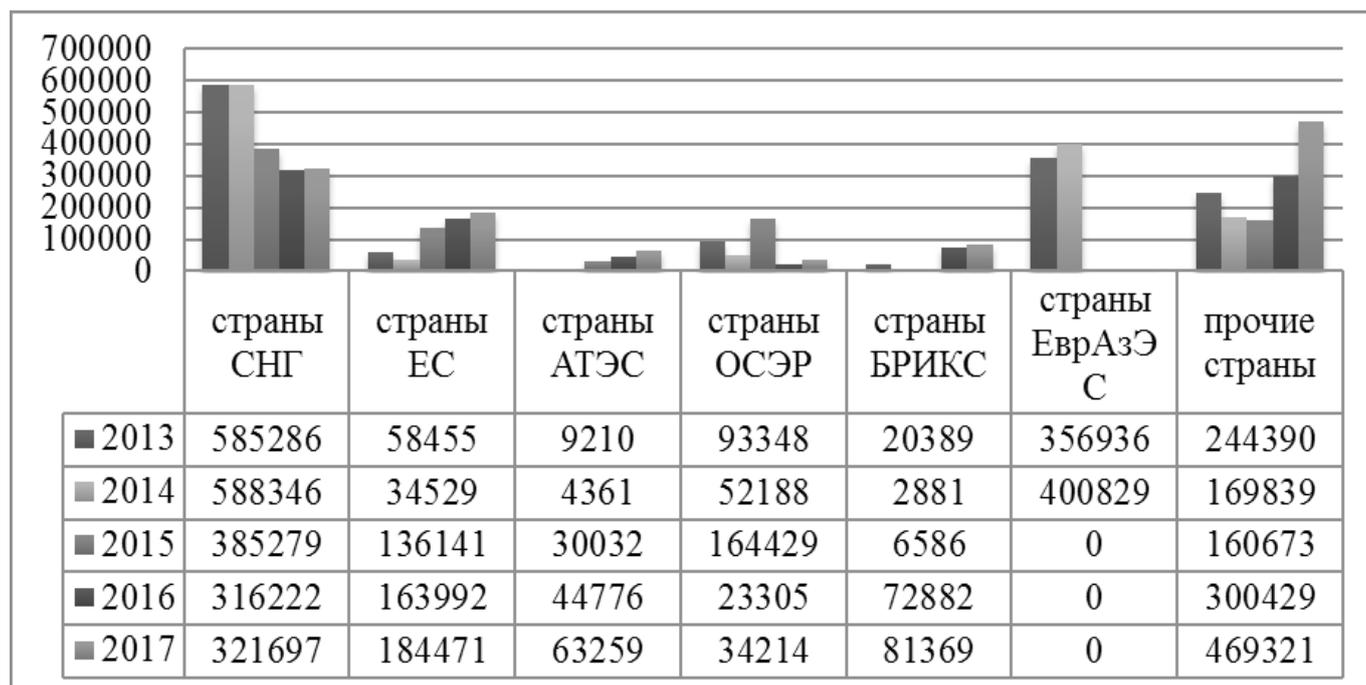


Рис. 2. Экспорт российских строительных услуг (строительство за рубежом) 2013–2016 (тыс. долларов США)

Источник: составлено автором на основании: [8–10]

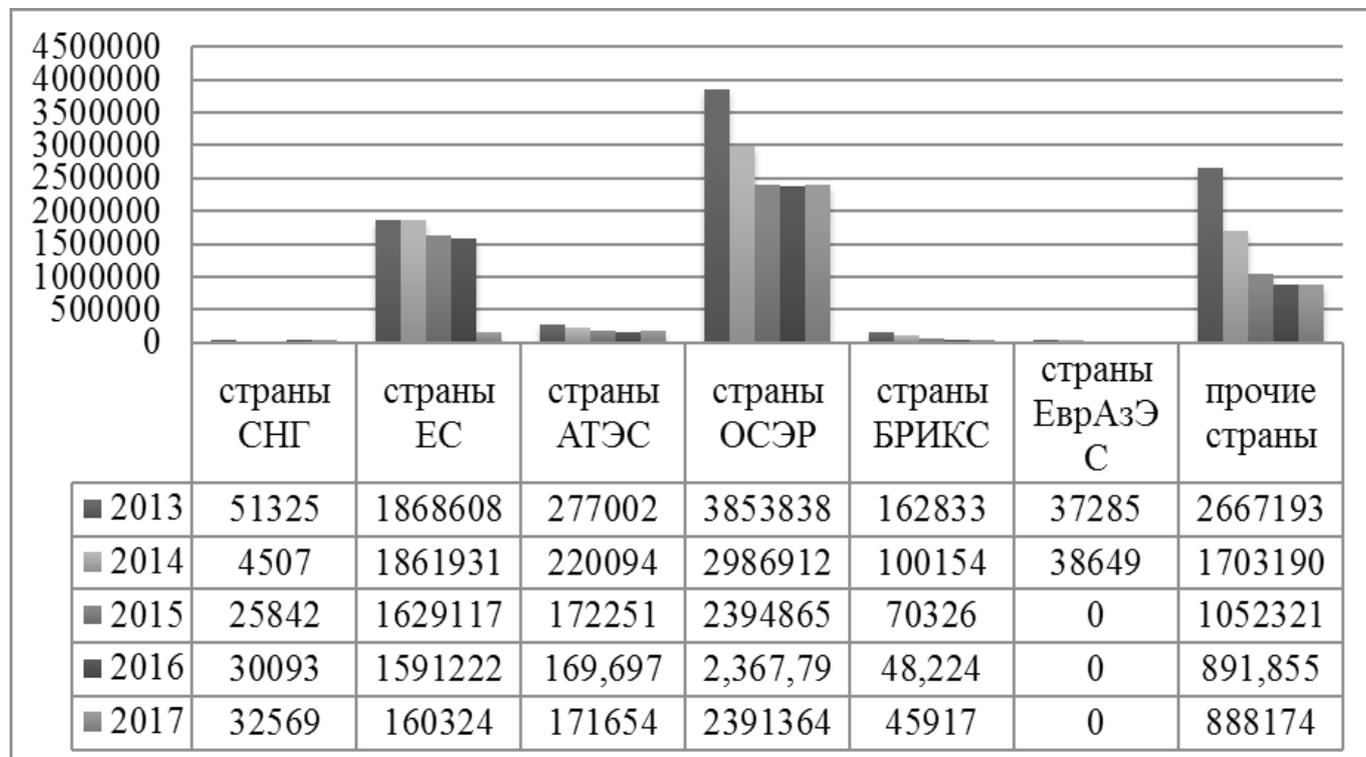


Рис. 3. Экспорт российских строительных услуг (строительство в России) 2013–2016 (тыс. долларов США)

Источник: составлено автором на основании: [8–10]

ящее время испытывает сильную зависимость от направлений строительства. При этом важно отметить, что российские строительные организации не экспортируют услуг по жилищному строительству и практически весь экспорт строительных услуг занимает промышленное или инфраструктурное строительство.

География экспорта российских строительных услуг за последние 2 года показывает, что их большая часть при строительстве за рубежом сосредоточена в странах СНГ и странах ЕврАзЭС (в настоящее время ЕАЭС), при строительстве в России в качестве лидеров выделяются страны Европейского Союза и страны ОСЭР.

В 2014 году доля экспорта национальных строительных услуг существенно уменьшилась (на более чем 19% в соотношении с уровнем 2013 года). Оборот экспорта строительных услуг составил 12,3 млрд. долларов США. Пропорционально (на 19,9%) снизилась и стоимость работ, выполненных российскими строительными компаниями по контрактам с иностранными заказчиками, и составила 4,7 млрд. долларов США. Основная доля экспорта приходилась на строительные работы в России для стран дальнего зарубежья, в том числе Турции, Кипра, Франции и Италии.

В 2015 году продолжилась начатая в 2014 году тенденция по снижению экспорта услуг, связанных со строительством: оборот по данной категории составил всего 8,5 млрд. долларов США, что на 30,7% ниже уровня 2014 года.

Стоимость работ, выполненных российскими строительными компаниями по контрактам с иностранными заказчиками, уменьшилась на 22,5% до 3,7 млрд. долларов США. Основной доход приходится на долю договоров субподряда на строительные работы на территории России (экспорт «строительство в России»), заключенных с резидентами стран дальнего зарубежья (2,9 млрд. долларов США или 80,2%). Так, оказание строительных услуг Турции было оказано на 0,9 млрд. долларов США, Франции — на 0,6 млрд. долларов США, Италии — 0,3 млрд. долларов США, Кипру — 0,2 млрд. долларов США.

Поступления от строительных работ, осуществленных для контрагентов из стран СНГ, снизились на 35,1% от уровня 2014 года до 0,4 млрд. долларов США, а их доля в структуре совокупного экспорта строительных услуг составила 11,2%. Значительная часть доходов — 0,3 млрд. долларов США, получена от строительства на территории Республики Беларусь.

В 2016 году экспорт строительных услуг сократился на 13,7% по отношению к уровню 2015 года, а основной доход от экспорта строительных услуг приходился на ре-

ализацию субподрядных договоров на строительные работы на территории России, заключенных с резидентами стран дальнего зарубежья (2,7 млрд. долларов США, или 75,9%), в том числе резидентам Франции, Турции и Италии. Поступления от экспорта строительных работ, осуществленных для контрагентов из стран СНГ, снизились до 0,3 млрд. долларов США, или на 15,8% от уровня предыдущего года, а их доля в структуре совокупного экспорта строительных услуг составила 9,7%. Значительная часть платежей (85,8%) поступила за выполнение строительных работ на территории Республики Беларусь. В 2017 году динамика российского экспорта строительных услуг показывает тенденции к увеличению, что может быть связано с таким фактором, таким, как *укрепление российской системы поддержки экспорта*. При этом основными странами экспортерами российских строительных услуг продолжают оставаться страны СНГ и Республика Беларусь.

Перспективные направления российского экспорта строительных услуг

2017 год стал для России значимым с точки зрения развития экспортных направлений, поскольку впервые за последние 4 года был зафиксирован существенный рост экспорта по всем отраслям экономики.

Позитивная динамика роста экспорта была обусловлена рядом факторов, связанных с усилением национальной системы поддержки экспорта и посткризисной стабилизацией экономики. Кроме того, положительное влияние оказали факторы роста на сырьевую продукцию (металлы) и аграрную продукцию, а также рост валютной выручки. Несмотря на произошедшие достижения в экспортной политике, России необходимо продолжать наращивать свою долю в мировом экспорте в имеющихся условиях жесткой конкуренции.

Строительные услуги в настоящий момент являются таким видом услуг, в отношении которых Правительством Российской Федерации приняты отдельные акты об оказании им особой государственной поддержки для развития экспорта. Так, в июле 2017 года отдельным актом «Распоряжения Правительства РФ от 12.07.2017 № 1473-р» [11] утвержден перечень продукции (как товаров, так и работ, и услуг), поддержка экспорта которой осуществляется федеральными органами исполнительной власти в приоритетном порядке. Среди таких услуг выделено и строительство. Однако одного указания не приоритетное положение экспорта строительных услуг недостаточно, а необходимо расширение экспорта строительных услуг за счет параллельного развития перспективных технологических, сервисных и промышленных секторов. Подобная схема развития экспорта строительных услуг использовалась в советский период.

Так, экспорт строительных услуг в СССР осуществлялся преимущественно по линии Государственного комитета СССР по внешним экономическим связям (ГКЭС СССР) и представлял собой диверсифицированную базу национального хозяйства, аккумулировавшую в себе и научно-технические достижения, и инженерный потенциал, и архитектурно-планировочные новации [2]. Так, например, развитие внутри страны сектора производства оборудования для тяжелого машиностроения позволит в первую очередь увеличить имеющуюся долю российских проектов при строительстве технически сложных и опасных объектов, таких как АЭС, в разных странах. В настоящий момент реализуются проекты по строительству АЭС в Белоруссии, Индии, Китае, Турции, Иране, Бангладеш, Египте, однако перспективы строительства аналогичных объектов в других странах, эксперты связывают с развитием сектора российского машиностроения — производство оборудования.

Кроме того, приоритетным направлением российского экспорта строительных услуг могло бы быть развитие кооперационных связей между уже функционирующими на зарубежных рынках российскими компаниями и компаниями малого и среднего бизнеса функционирующим на территории России и планирующими освоение международных рынков. Необходимо сводить бизнес для реализации крупных проектов (создавать проектные офисы, схемы интегрирования проектных цепочек, схемы поставок необходимого для реализации проекта оборудования и пр.). Кроме того, системы кооперации можно развивать не только российскими, но и с иностранными компаниями, которые также будут способствовать развитию российского экспорта строительных услуг и позволит обойти некоторые барьеры, имеющиеся в зарубежных странах для иностранных производителей.

Так, значимым барьером для расширения присутствия в Индии российских строительных компаний стало введенное в 2016 году необходимое условие о создании союза с местными предприятиями при строительстве энергетических объектов, строящихся в рамках системы государственных закупок.

Еще одним, на наш взгляд, значимым направлением развития экспорта российских строительных услуг яв-

ляется модернизация существующих российских стандартов ведения бизнеса. В первую очередь речь идет о совершенствовании российских законодательных норм о хозяйствующих субъектах, в части защиты миноритарных инвесторов, порядка осуществления сделок с заинтересованностью и т.д.), а также модернизации налогового, градостроительного и банковского законодательства.

ВЫВОДЫ

В настоящий момент Россия находится на пути наращивания своих экспортных позиций в мире. Если рассматривать Европейский Союз как единое целое, а не в контексте отдельных стран, то по целому ряду видов услуг Россия входит в десятку крупнейших мировых экспортеров, среди таких услуг экспорт российских строительных услуг занимает 5-е место. Строительство находится на 5-м месте. Однако учитывая растущую межстрановую конкуренцию на мировом рынке строительных услуг, перед Россией стоит задача не только по удержанию своих позиций на рынке строительных, но и закрепление, и развитие таких позиций

Динамика и география российского экспорта строительных услуг, а также проблемы реализации экспорта строительных услуг, позволяют сформировать отдельные перспективные направления российского экспорта строительных услуг: модернизация существующих российских стандартов ведения бизнеса, развитие кооперационных связей между уже функционирующими на зарубежных рынках российскими компаниями и компаниями малого и среднего бизнеса функционирующим на территории России и планирующими освоение международных рынков, расширение экспорта строительных услуг за счет параллельного развития перспективных технологических, сервисных и промышленных секторов. Также, важнейшее место в развитии российского экспорта строительных услуг должно отводиться укреплению российской системы поддержки экспорта обеспечивающих конкурентоспособные условия ведения бизнеса для российских экспортеров строительных услуг по сравнению с поставщиками строительных услуг из других стран.

ЛИТЕРАТУРА

1. Лисов А. Нет худа без добра // ЭЖ-Юрист. — 2017. — № 40. — С. 3. Федеральный закон от 29.06.2015 № 185-ФЗ «О внесении изменений в Федеральный закон «О банке развития» и статью 970 части второй Гражданского кодекса Российской Федерации» // Российская газета. — 03.07.2015. — № 144.
2. Перская В. В. Оргтехника продвижения на экспорт строительных услуг гражданского назначения российских компаний: былое и настоящая реальность [Электронный ресурс] Режим доступа URL: https://riss.ru/wp-content/uploads/2016/06/Doklad_Orgtehnika-prodvizheniya-V.V.Perskaya.pdf
3. Рубан О. Вся надежда на интеграторов // Эксперт. — 2013. — № 11 (843). [Электронный ресурс] Режим доступа URL: <http://expert.ru/expert/2013/11/vsya-nadezhda-na-integratorov/>.

4. Спартак А. Н., Кнобель А. Ю., Флегонтова Т. А., Исмагилова О. Д., Коваль А. А., Левашенко А. Д., Пыжиков Н. С., Снег М. Л., Хохлов А. В., Якубовский И. В. Перспективы наращивания российского несырьевого экспорта. — М.: Апрель, 2018. Режим доступа URL: <https://www.csr.ru/wp-content/uploads/2018/04/Report-Non-energy-Export.pdf>
5. Официальный сайт Центрального Банка Российской Федерации. Внешняя торговля Российской Федерации услугами в структуре расширенной классификации услуг (по методологии шестого издания Руководства по платежному балансу и международной инвестиционной позиции (РПБ)) за 2016 и 2017 год. Режим доступа URL: http://www.cbr.ru/statistics/?Prtid=svs&ch=itm_9828#CheckedItem (дата обращения 20.03.2018 г.)
6. Постановление Правительства РФ от 22.11.2011 № 964 «О порядке осуществления деятельности по страхованию экспортных кредитов и инвестиций от предпринимательских и политических рисков» // Собрание законодательства РФ 28.11.2011. № 48. Ст. 6936.
7. Официальный сайт Центрального банка Российской Федерации. Режим доступа URL: http://www.cbr.ru/statistics/?ch=ITM_32558&prtid=svs#CheckedItem (дата обращения 27.02.2018 г.)
8. Внешняя торговля Российской Федерации услугами. Статистический сборник 2016 // Центральный банк Российской Федерации. — 2017. Режим доступа URL: http://www.cbr.ru/statistics/credit_statistics/External_Trade_in_Services_2016.pdf
9. Внешняя торговля Российской Федерации услугами. Статистический сборник 2015 // Центральный банк Российской Федерации. — 2016. Режим доступа URL: http://www.cbr.ru/statistics/credit_statistics/External_Trade_in_Services_2017.pdf
10. Официальный сайт Федеральной службы государственной статистики. Режим доступа URL: http://www.gks.ru/wps/wcm/connect/rosstat_main/rosstat/ru/statistics/fttrade/# (дата обращения 14.05.2018 г.)
11. Распоряжение Правительства РФ от 12.07.2017 № 1473-р «Об утверждении перечня продукции, поддержка экспорта которой осуществляется федеральными органами исполнительной власти в приоритетном порядке» // Собрание законодательства РФ. — 24.07.2017. — № 30. — ст. 4686.

© Семененко Виктория Юрьевна (Viktoriya_semenenko@inbox.ru).

Журнал «Современная наука: актуальные проблемы теории и практики»

